

Quarta partecipazione consecutiva a Drupa per Nordmeccanica, che con uno spazio espositivo di 400mq, 200 dei quali occupati proprio dalla macchina, ha accolto oltre 2 mila persone provenienti da tutto il mondo

## NORDMECCANICA SORPRENDE A DRUPA CON L'ACCOPPIATRICE DUPLEX SL 600

Una presenza importante quella di Nordmeccanica a Drupa 2012, dove la macchina accoppiatrice Duplex SL 600 occupava metà dello spazio espositivo dell'azienda piacentina, strategicamente collocato di fronte a quello di Windmoller & Holscher, azienda tedesca che costruisce macchine da stampa flexo e rotocalco, nonché impianti di coestruzione, con la quale Nordmeccanica da anni ha stretto un'importante partnership commerciale.

La Duplex SL 600 consente di accoppiare materiali a elevato contenuto tecnologico, ad alta velocità e con adesivi senza solvente, creando così imballaggi flessibili per il comparto alimentare a zero



impatto ambientale.

Il Presidente di Nordmeccanica Antonio Cerciello è estremamente soddisfatto di questa partecipazione, andata oltre le più rosee aspettative, e oltre ad aver registrato la presenza di oltre 2 mila operatori del settore, ha concluso ben 25 contratti di vendita, e a detta del Presidente, ne sono attesi almeno altrettanti nei mesi successivi la fine della manifestazione. "La nostra politica aziendale, costruita negli anni sia su investimenti cospicui in Ricerca e Sviluppo, sia su una presenza capillare in tutto il mondo, ci permette di andare in contro-tendenza alla crisi economica mondiale, portando Nordmeccanica a un costante aumento delle vendite e del fatturato".

Prosegue la realizzazione dei piani di investimento varati nel 2010: a settembre di quest'anno, dopo l'inaugurazione avvenuta a Marzo del capannone di Piacenza, ci sarà quella del nuovo capannone di Nordmeccanica Cina a Shanghai. I suddetti investimenti rispondono ad aspettative di ulteriore crescita per il prossimo triennio 2012-2014. Si riconferma la crescita in Cina, Sud Est Asiatico e India", ci conferma un entusiasta Cerciello, ricordandoci il prossimo appuntamento in Cina a settembre per l'inaugurazione del nuovo stabilimento di Shanghai.

Fra gli altri era presente ovviamente anche il nuovo "proprietario" della macchina esposta in fiera, Mr. Heinrich Dett-



### ENGLISH

#### NORDMECCANICA LAMINATORS

**Nordmeccanica took part in Drupa for the fourth consecutive time and, due to their exhibition area of 400 m<sup>2</sup>, 200 of which were occupied by this machine, their stand was visited by over 2,000 people coming from all over the world**

The presence of Nordmeccanica at Drupa was very important. The laminating machine Duplex SL 600 occupied the half of the exhibition area and was strategically placed in front of Windmoller & Holscher, a German company manufacturing flexo and gravure presses as well as co-extrusion plants and with which Nordmeccanica has established an important commercial partnership for many years. Duplex SL 600 enables you to laminate

### AT DRUPA NORDMECCANICA AMAZED THE VISITORS WITH THEIR LAMINATOR DUPLEX SL 600

technologically advanced and high speed materials with solventless adhesives, thus developing zero environmental impact flexible food packaging.

The President of Nordmeccanica Antonio Cerciello is extremely satisfied with this participation which has gone far beyond the rosiest expectations. As a matter of fact, besides registering the presence of over 2,000 operators of the sector, Nordmeccanica stipulated 25 sales agreements and, according to the President, others are supposed to be signed during the months after the exhibition.

"Our company policy, which we have been building up over years both due to considerable investments in R&D and due to a capillary presence throughout the world, enables us to be in contrast with the worldwide economic crisis, and this is leading Nordmecca-

nica to a steady increase of their sales and turnover".

The development of the investment plans, which had been varied in 2010, is going on: in September 2012, after the opening of the shed based in Piacenza held in March, the new shed of Nordmeccanica China will be opened in Shanghai.

"These investments cope with the expectations of further growth for the next three-year period 2012-2014. The increase is supposed to take place in China, South East Asia and India", says Cerciello with enthusiasm, reminding us of the next appointment in China in September for the opening of the new factory based in Shanghai. Among the attendees, there was also the new "owner" of the machine being on show at the exhibition, Mr. Heinrich Dettmer, President of Delo, one of the major



mer Presidente della Delo, uno dei maggiori produttori di imballaggi flessibili tedesco, la quale, per la seconda volta, ha dato fiducia a Nordmeccanica, credendo nella sua tecnologia e nella sua esperienza.

### LE DEMO GIORNALIERE CON UN LAVORO ESTREMAMENTE COMPLESSO

Durante la nostra permanenza in fiera abbiamo avuto modo di assistere a una demo di accoppiamento sulla Duplex SL 600, affiancati dal Presidente Cerciello, che ci ha voluto accompagnare personalmente, raccontandoci la sua soddisfazione per i primi giorni di fiera durante i quali già molte erano state le visite di clienti, potenziali tali, ma anche di aziende competitor di Nordmeccanica. Nel corso della demo, un lavoro volutamente complesso (accoppiato barriera, alluminio-poliestere: l'accoppiato era realizzato spal-

mando adesivo senza solvente sull'alluminio che veniva poi accoppiato al poliestere stampato con un 300% di copertura), abbiamo poi approfondito il discorso tecnico con l'Ing. Vincenzo Cerciello, Direttore Tecnico, e l'Ing. Giancarlo Caimmi di Nordmeccanica e la dottoressa Margherita Fontana, marketing manager di Dow Chemical per il settore Packaging e Converting, che a Drupa hanno collaborato proprio con Nordmeccanica, in qualità di fornitori di adesivi per le dimostrazioni giornaliere sulla Duplex.

Dow ha presentato a Drupa tre nuovi adesivi: uno biodegradabile e compostabile a base solvente, e due nuovi adesivi solventless uno dei quali idoneo al packaging alimentare, e l'altro impiegato nelle demo di Drupa e adatto a performance elevate.

"Approcciare il cliente insieme a un costruttore leader come Nordmeccanica offre notevoli vantaggi per la clientela. Effettuiamo insieme numerosi test in

maniera tale da garantire al cliente un'ottima performance dell'adesivo sull'accoppiatrice", dice la Margherita Fontana. Anche per Nordmeccanica è fondamentale poter garantire al cliente delle performance elevate. "È inutile immettere sul mercato una macchina in grado di superare i 400 metri al minuto e poi non avere un adesivo in grado di supportarla, e viceversa. Vogliamo offrire ai clienti soluzioni complete. Il lavoro che dimostriamo in fiera è estremamente complicato. I clienti, un lavoro del genere, sono già contenti di eseguirlo a 200 metri al minuto, noi in Drupa lavoriamo a 400", dice l'Ing. Caimmi. La collaborazione in Drupa, è il seguito di un evento che negli Stati Uniti le due aziende organizzano ogni anno, chiamato Technical Session, nel corso della quale Dow presenta i suoi prodotti, che talvolta sono ancora in fase di R&D, per avere un feedback da parte del mercato su innovazioni che verranno poi introdotte e per dimostrare fin dove sarà possibile "osare" con l'accoppiata macchina-adesivo.



Margherita Fontana (Dow) con l'Ing. Giancarlo Caimmi (Nordmeccanica)

German flexible packaging manufacturers. For the second time, this company has opted for Nordmeccanica, since they believe in their technology and expertise.

### DAILY DEMONSTRATIONS WITH VERY COMPLEX JOBS

During the exhibition, we could see a laminating demonstration on the machine Duplex SL 600, together with President Cerciello, who wanted to accompany us personally and to tell us his satisfaction with the first exhibition days when lots of potential customers, but also competitors of Nordmeccanica, had already visited their stand.

During the demonstration a complex work was deliberately carried out (barrier film lamination performed coating solvent less adhesive on unsupported foil to be laminated to PET flexo printed at 300% ink cover).

Then we deepened the technical aspect with Eng. Vincenzo Cerciello, Technical Manager, Eng. Giancarlo Caimmi of Nordmeccanica and Ms Doctor Margherita Fontana, Marketing Manager of Dow Chemical for the Packaging and Converting sector. At Drupa they collaborated with Nordmeccanica as adhesive suppliers for the daily demonstrations on the Duplex machine.

At Drupa Dow presented three new adhesives: a solvent-based biodegradable and compostable adhesive and two new solventless adhesives. One of them is suitable for food packaging and the other, which was employed for the demonstrations at Drupa, is suitable for high quality performances.

"Approaching the customers together with a leader manufacturer such as Nordmeccanica ensures them considerable advantages. We carry out several tests with them in order to guarantee the excellent performances of the adhesive on the laminator", says

Margherita Fontana.

Also for Nordmeccanica it is essential to be able to ensure the customers high performances. "It is useless to market a machine capable of exceeding 400m/min without an adhesive capable of coping with it, or viceversa. We want to provide our customers with complete solutions. The job demonstrated at the exhibition was very complex and the customers could be happy to carry it out at 200m/min, but at Drupa we worked at 400m/min", says Eng. Caimmi.

The cooperation at Drupa results from an event which both companies organize every year in the United States. The event is called Technical Session and during it Dow presents their products. Sometimes they are still in the R&D stage in order to have a feedback from the market concerning innovations being later introduced as well as to prove how far it is possible to "dare" with this laminator (machine-adhesive).