

## Crescita fortissima: Nordmeccanica Cina pronta a raddoppiare gli spazi produttivi

PIACENZA - Dopo l'apertura e il collaudo dello stabilimento cinese, Nordmeccanica non si ferma, anzi. Antonio Cerciello, uomo di eccezionali doti imprenditoriali, alla guida di un'azienda in continua espansione, assieme al figlio Alfredo, presidente dello stabilimento cinese, punta ora verso il futu-

ro.

Un futuro che per lui si chiama Cina. Quella Cina che lo ha entusiasmato nei primi anni del nuovo secolo, quando ha scommesso sullo stabilimento inaugurato a gennaio; la stessa Cina dinamica e operativa, ospitale e gentile che lo ha accolto in occasione del nuovo

contratto con la squadra femminile cinese di volley. Lo straordinario obiettivo della famiglia Cerciello è di raddoppiare gli spazi produttivi, di triplicare i dipendenti.

«Non ci fermerà nessuno» conferma Cerciello, sullo slancio del suo impegno per lo sviluppo economico e sportivo.



Da sinistra, i dirigenti di Nordmeccanica Group: Lorenzo Porcari, Alfredo Cerciello, Giovanni Schiavini, Gian Paolo Cergnul, Antonio Cerciello, Renato Granelli, Michele Aquaro

# Nordmeccanica in campo anche a Shanghai

## Dopo la Rebecchi, la famiglia Cerciello sponsorizzerà il volley pure in Cina

PIACENZA - Nordmeccanica e un ponte originale e affascinante verso l'Oriente. L'attività della famiglia Cerciello, ormai da diversi anni in fortissima espansione in Cina, arriva sotto rete anche a Shanghai, la città più popolosa del Paese.

Così, dopo l'accordo di sponsorizzazione concluso di recente con la Rebecchi River, in nome di un sodalizio che sbandiera ambizioni assolute, ecco nascere quello con la locale formazione di volley femminile, una delle principali società sportive di riferimento del movimento cinese.

Antonio Cerciello e suo figlio Alfredo annunciano orgogliosi questo gemellaggio tra Piacenza e Shanghai in nome della pallavolo. Con denominatore comune Nordmeccanica Group.

«Siamo appena rientrati dalla Cina - annuncia Antonio Cerciello, presidente di Nordmeccanica - dove abbiamo incontrato il vice sindaco di Shanghai, il presidente del Parco industriale e il Console generale italiano, Massimo Roscigno: tutti hanno avuto grandi parole di elogio nei confronti nostri, delle nostre idee e iniziative. La nostra attività a brevissimo registrerà un robusto incremento, amplieremo lo stabilimento e questo permetterà a molti cinesi di trovare posti di lavoro».

Naturale e comprensibile l'entusiasmo da parte della città di Shanghai, a cui la famiglia Cerciello ha intenzione di legarsi ulteriormente. E il modo è rappresentato proprio dalla pallavolo e dall'accordo di sponsorizzazione che Nordmeccanica ha concluso con la Shanghai Women's Volleyball, società di punta del movimento cinese, sodalizio pluriscudettato che sistematicamente offre diverse sue giocatrici alla Nazionale.

«Per noi - riprende Cerciello - questo rappresenta un grande onore. La squadra è affermata, di primissimo piano, mi dicono con ottime giocatrici al suo interno. La mia famiglia crede moltissimo nella Cina e ha intenzione di dimostrarlo non solo nel mondo del lavoro, ma anche in quello sporti-



Antonio e Alfredo Cerciello insieme a dirigenti, tecnici e giocatrici dello Shanghai Women's Volleyball in un'immagine di pochi giorni fa

vo. Di qui, questo ulteriore punto di contatto che Nordmeccanica avrà con la città di Shanghai, in un ideale gemellaggio con Piacenza».

Cerciello sulla Cina punta ad occhi chiusi. E ribadisce

con forza il concetto: «Il futuro è qui, è proprio qui. E sfido chiunque a dimostrarmi il contrario. Quando sento parlare di crisi in Italia, il mio primo pensiero va all'Oriente: la possibilità di nuovi sbocchi è

qui. Ma bisogna crederci fino in fondo e investire su questi mercati».

Proprio quello che Nordmeccanica sta facendo. Anche sotto rete. E Cerciello da gran trascinatore e da inguaribile

ottimista, dopo aver prenotato lo scudetto tricolore, mette nel mirino anche quello cinese. Ovviamente con lo Shanghai Women's Volleyball.

«Per quello italiano, l'appuntamento è fissato per il

2012. La società di Giovanni Rebecchi, cui mi lega un meraviglioso rapporto, sta lavorando molto bene. Le soddisfazioni arriveranno. Per lo scudetto cinese, diciamo che la conquista è fissata al più presto. Magari anche da questo campionato. Ci tengo ad annunciare che d'ora in poi ci saranno sinergie tra le due realtà pallavolistiche di Piacenza e Shanghai. A cominciare con partite tra di loro da studiare nei prossimi mesi e poi anche eventuali scambi di giocatrici. E il rapporto proseguirà pure con un probabile gemellaggio tra le due città e le due comunità».

Il campionato cinese prenderà il via il prossimo 11 dicembre. Antonio e Alfredo Cerciello saranno presenti alla prima partita dello Shanghai Women's Volleyball, al fianco di tutte le autorità.

«Il nome Nordmeccanica comparirà sulle maglie, a ulteriore conferma che noi crediamo fino in fondo in questo immenso Paese, pieno di risorse».

Carlo Danani  
carlo.danani@liberta.it

## Le orientali a Piacenza per un torneo

### In cantiere diversi progetti e sinergie da sviluppare già in questa stagione

PIACENZA - Shanghai chiama Piacenza. E viceversa. Non solo a livello economico, ma anche sul campo da volley. Volley femminile. Il gemellaggio, nel nome della Nordmeccanica, è pronto a decollare.

Certo, ora bisognerà mettere bene a fuoco calendari e impegni di campionato, visto che le distanze geografiche non sono trascurabili.

Ma l'intenzione è quella di organizzare momenti comuni tra la formazione diretta da Mauro Chiappafreddo e quella di Zhang Liming, il coach delle cinesi.

In programma c'è una visita dello Shanghai nei primi mesi del prossimo anno, con l'organizzazione di una par-



tita amichevole con la Rebecchi Nordmeccanica, da vivere al Palasport di Largo Angusola.



Sopra, lo Shanghai Women's Volleyball, ora targato Nordmeccanica. A sinistra, il coach Zhang Liming; a destra, il team manager Hua Mengwei



Progetti e sinergie: queste le parole d'ordine. A caldo, a margine dell'annuncio dell'accordo di sponsorizzazione, Antonio Cerciello ha lanciato numerose idee.

Idee che adesso si tratta di pianificare nei dettagli nel corso delle settimane, senz'altro occasione di crescita per tutti.

E poi, ovviamente, ci starà pure il ricambio della visita, con Piacenza pronta a sbarcare in terra cinese per vive-

re un'esperienza senza precedenti per la società del neo presidente Giovanni Rebecchi.

AL PALASPORT - La squadra di Chiappafreddo sfida Pavia. In campo anche Busto e Modena

## Da sabato il Memorial Rebecchi

PIACENZA - In questo fine settimana ritorna la Round Robin League, la manifestazione che mette in palio punti per il tabellone di Coppa Italia. Si tratta del Memorial intitolato a Piero e Franco Rebecchi. Appuntamento sabato e domenica al Palasport di Largo Angusola.

La Rebecchi Nordmeccanica, reduce dal successo nel quadrangolare di Modena, punterà al bis. Formula consolidata: sabato le due semi-

finali, domenica le due finali.

Si comincia sabato alle 15.30 con Yamamay Busto Arsizio contro Liu Jo Volley Modena. Alle 18, poi, in campo la formazione allenata da Mauro Chiappafreddo, che sfiderà la Riso Scotti Pavia.

Domenica, ai medesimi orari, la finale di consolazione e quella che assegnerà il Trofeo. Ingressi a prezzi popolarissimi: sabato 3 euro, domenica 5. La società vara un'ulteriore promozione: chi de-

ciderà di abbonarsi per il campionato alle porte, prenotando la tessera, avrà l'ingresso gratuito in entrambe le giornate del Memorial Rebecchi.

Questo quadrangolare rappresenta una tappa fondamentale per la squadra di Mauro Chiappafreddo in vista del debutto nel campionato di serie A1, previsto tra un mese esatto, il 28 novembre, quando Piacenza sarà impegnata a Novara contro la

Una schiacciata di Chiara Dall'Orta, centrale della Rebecchi Nordmeccanica che esordirà in campionato tra un mese esatto



super Asystel, la formazione ora allenata da Gianni Caprara, ex tecnico del sestetto bluarancio.

### CAMPAGNA ABBONAMENTI

E' partita la campagna abbonamenti lanciata dalla Rebecchi Nordmeccanica. L'ab-

bonamento alla tribuna centrale numerata est costa 120 euro, 90 euro il ridotto.

L'abbonamento alla tribuna centrale numerata ovest costa 90 euro, ridotto 70 euro. La tribuna centrale libera est costa 60 euro, ridotto 50 euro. La tribuna laterale libera ovest costa 50 euro, ridotto 40 euro.

E' previsto uno sconto Family di 10 euro per ogni abbonamento. Lo sconto verrà applicato sull'acquisto di un minimo di due abbonamenti.

Per tutti quelli che si abboneranno, ci sarà la possibilità di godere di ulteriori agevolazioni.